



DIRECTEUR(RICE) Commercial

Prêt à mener une nouvelle ère dans le football africain ?

Pensez-vous avoir le bagage et l'expérience professionnelle nécessaires pour contribuer au renouveau du football africain en tant que puissance commerciale et amener la CAF au sommet du paysage des médias sportifs et du sponsoring ?

La CAF recrute un (e) Directeur(rice) Commercial.

Responsabilités :

- Développer et mettre en œuvre des stratégies commerciales conformément aux buts et objectifs de la CAF visant à accélérer la croissance.
- Superviser les principales négociations commerciales et soutenir l'équipe de la CAF pour conclure des accords de droits complexes.
- Respecter les obligations de la CAF en matière de sponsoring et de médias, en mettant l'accent sur les opérations événementielles.
- Construire et développer une culture de haute performance dans le département commercial de la CAF et collaborer efficacement avec d'autres équipes internes pour atteindre les objectifs et les plans.
- Superviser la nomination et l'engagement des principales agences partenaires de vente et de service, selon les besoins.
- Conseiller le Président et le Secrétaire Général de la CAF sur les questions commerciales, y compris les droits médias, les stratégies numériques et de parrainage, ainsi que les tendances et les questions dans le paysage commercial du football.
- Gérer les relations avec les principales parties prenantes commerciales de la CAF : diffuseurs, sponsors et fournisseurs de services.
- S'assurer que la CAF respecte les normes les plus élevées en matière de promotion d'événements, d'engagement des supporters et de valeurs de la marque.
- Structurer le portefeuille de droits commerciaux de la CAF pour atteindre les objectifs fixés par le Comité exécutif de la CAF.
- Mener des études de marché et des analyses pour créer des plans d'affaires détaillés sur les opportunités commerciales.
- Gérer des processus transparents et compétitifs pour la vente des droits commerciaux de la CAF et l'attribution de contrats de service.
- Contrôler la performance des activités commerciales en utilisant des mesures clés et préparer des rapports pour le Comité exécutif de la CAF.
- Aider le directeur financier à fixer des objectifs financiers et à élaborer et contrôler le budget.
- Mettre en place et gérer efficacement un département commercial avec des flux de travail et des processus d'approbation concis.



Exigences préférées :

- Master universitaire en marketing, gestion des affaires, droit, ou dans des domaines connexes.
- Expérience minimale de 10 ans dans différentes fonctions commerciales à différents niveaux, dont au moins 5 ans à un poste de direction dans une organisation similaire.
- Expérience avérée et au moins dix ans d'expérience dans la gestion de portefeuilles commerciaux multi-marchés et dans les négociations commerciales. Expérience de haut niveau dans le développement des revenus du sport ou des grands événements, la gestion des droits ou les programmes de marketing.
- Solide connaissance des rapports de performance et des processus financiers/budgétaires.
- Sensibilité commerciale associée à un esprit stratégique.
- Maîtrise de l'anglais et/ou le français écrit et parlé ; la maîtrise de l'une des autres langues officielles de la CAF (anglais, français ou arabe) est un atout.
- Connaissance approfondie de l'informatique, notamment de la suite Microsoft Office (Word, PowerPoint, Outlook et Excel), la connaissance de l'ERP est un atout.
- Esprit d'équipe, capable de s'adapter à différents environnements, flexible, patient et résilient.
- Fort niveau de proactivité avec un sens élevé de la responsabilité et de l'intégrité.
- Sens de l'organisation et capacité à travailler sous pression et à gérer les délais.

Avantages :

- Un travail intéressant et varié dans une organisation passionnante et innovante.
- Des conditions d'emploi de grande valeur.
- L'opportunité de faire partie d'une équipe internationale très engagée.
- Une couverture complète d'assurance médicale/de vie.
- Une excellente solution de régime de retraite.

Le poste sera basé au siège de la CAF au Caire, en Égypte. Les candidats qualifiés seront considérés pour l'emploi sans considération de sexe, de race, d'âge, de couleur de peau, de nationalité, de religion, d'orientation sexuelle ou de tout autre motif.

Si vous avez les qualifications nécessaires et souhaitez travailler pour une organisation sportive internationale de premier plan, soumettez votre candidature en anglais (lettre de motivation, CV, diplômes et lettres de référence).

Seules les candidatures directes répondant à tous les critères requis seront prises en considération. Veuillez envoyer votre CV à l'adresse suivante careers@cafonline.com

Date limite de dépôt des candidatures 05/05/2022